

Секция «Психология»

**Взаимосвязь личностных особенностей с уровнем выраженности  
макиавеллизма у студентов**

**Окасова Айнур Асетовна**

*Студент*

*ОмГУ им. Ф.М. Достоевского, Факультет психологии, Омск, Россия*

*E-mail: ainurokaset@mail.ru*

Понятие психологического воздействия охватывает широкий круг проблем, в частности такой феномен как манипулятивное влияние. Манипуляция представляла большой интерес у исследователей и широкой публики. При изучении понятия манипуляции стало ясно, что данный феномен не однозначен. В психологических исследованиях, посвященных проблемам манипулирования, можно выделить направление, в рамках которого данный феномен рассматривается как процесс скрытого влияния, воздействия, управления. Однако, большинство подходов так или иначе связаны с личностными особенностями участников взаимодействия.

Среди зарубежных исследований можно выделить работы Д.Карнеги и Э.Шострома, которые изучали манипулятивность и сопровождающие ее личностные характеристики. В частности, Д.Карнеги считает важным наличие у манипулятора таких качеств как дружелюбие, умение позитивно подходить ко всему, прежде всего к партнеру по взаимодействию, а также наличие развитых коммуникативных способностей. [4] В трудах отечественных психологов манипуляция рассматривается: с позиций ценностно-смыслового подхода к личности и общению (Л.И.Рюминой и С.Л.Братченко) т.е. определяющим является отношение к себе, другим и миру в целом [5].

Наибольший интерес представляет изучение склонности к манипулированию окружающими у людей в юношеском возрасте. Так как у молодых людей формируются мировоззрение и ценностные ориентации; завышенный уровень притязаний сочетается с недостаточной самостоятельностью и готовностью к самоотдаче для достижения поставленных целей [3]. Поэтому они используют способы, позволяющие без особых усилий добиться желаемого результата, причём используются они далеко не всеми. Макиавеллизм как личностная черта имеет свое яркое проявление, которое, в свою очередь различается наличием или отсутствием определенных характерологических особенностей.

Исследование макиавеллизма как психологического явления представляет большой интерес вследствие отсутствия достаточного количества работ отечественных психологов на данную тему. В одной из работ зарубежных авторов макиавеллизм понимается как стратегия социального поведения, включающая манипуляцию другими в личных целях, зачастую противоречащую их собственным интересам. Макиавеллизм рассматривается как количественная характеристика, поэтому любой человек способен к манипулятивному поведению, но в разной степени. [7]

Таким образом, рассматриваемая нами проблема является актуальной, и целью нашего исследования стало выявление взаимосвязи личностных особенностей с уровнем макиавеллизма у студентов.

В исследование приняли участие 45 студентов женского и мужского пола, в возрасте от 17 до 23 лет. В качестве психодиагностических методик использовались: методика

выявления уровня макиавеллизма личности - опросник Мак-шкала-IV, (Р.Кристи и Ф.Гейс), 16-факторный личностный опросник Р. Кеттела, форма А. [3, 251] При статистической обработке полученных эмпирических данных нами был также использован U- критерий на значимость различий Манна-Уитни.

Результаты исследования показали, что люди с высоким уровнем макиавеллизма в общении, как правило, предметно ориентированы: в социальных взаимодействиях они более целеустремленны, уверены в себе, решительны, проявляют постоянство в своих планах и привязанностях. В отличие от людей с низким уровнем макиавеллизма легко вступают в контакты, не испытывают трудности в общении. А также не поддаются эмоциональным порывам, за аффектом видят логику. Ко всему подходят разумно без излишней сентиментальности. По сравнению с испытуемыми, получившими низкие оценки по шкале макиавеллизма, субъекты с высокими оценками более организованы, умеют хорошо контролировать свои эмоции и поведение. Безусловно перечисленные качества также положительно влияют на умение человека быть ведущим. Способным умело пользоваться манипулятивными навыками, умеют нравиться окружающим и в целом влиять на поведение.

Для студентов с низким и средним уровнем макиавеллизма характерны низкая самооценка, тревожность, боязнь и трудность в преодолении нового, то вполне логично предположить что они будут напряженны, у них проявляется возбужденность, беспокойство, эмоциональная неустойчивость, раздражительность.

Таким образом, наше исследование, показавшее наличие специфических личностных черт у лиц с высоким и низким уровнем макиавеллизма, нуждается в дальнейшей разработке, в частности изучение связи с успешностью коммуникации, а также возрастных и гендерных особенностей макиавеллизма.

### **Литература**

1. 1. Абрамова Г. С. Возрастная психология. Учеб. пособие для студ. вузов. – М.: Издательский центр «Академия».1999.
2. 2. Доценко Е.Л. Психология манипуляции: феномены, механизмы и защита. - М.: ЧеРо, Издательство МГУ. 1997.
3. 3. Знаков В.В., Макиавеллизм, манипулятивное поведение и взаимопонимание в межличностном общении// Вопросы психологии. 2002. №6. С.45-54.
4. 4. Карнеги Д. Как завоевать друзей и оказывать влияние на людей. – М.: Вече, 2003.
5. 5. Рюмшина Л. И. Эмпирическое изучение стилей поведения педагогов // Мир психологии, 2001. №3. С.88-93.
6. 6. Шостром Э. Человек-манипулятор. Внутреннее путешествие от манипуляции к актуализации. – М.: Институт Психотерапии, 2008.
7. 7. Ames M., Kidd A.H. Machiavellianism and women's grade point averages // Psychological Reports. 1979. V. 44. № 1. p. 223-228

*Конференция «Ломоносов 2013»*

**Слова благодарности**

Выражаю благодарность своему научному руководителю Криворучко М. В.